

دراسة جدوى مشروع عبايات pdf

من خلال إعداد دراسة جدوى مشروع عبايات يمكن البدء في تنفيذ مشروع لبيع العبايات بالجملة أو التجزئة، حيث يعتبر مشروع بيع العبايات من أنجح المشاريع التجارية، والتي تعود بالربح الكبير على أصحابها، ولكن بعد القيام بدراسة الجدوى الشاملة والدقيقة التي تضمن النجاح والتي سنتعرف عليها من خلال موقع القمة في السطور الآتية.

دراسة جدوى مشروع عبايات

تتمثل دراسة جدوى مشروع عبايات في عدة عوامل لا بد من أخذها بعين الاعتبار من أجل إنجاح المشروع، والتي تتمثل فيما يلي:

1- اختيار مكان المشروع

يعد المكان الذي يقع فيه المشروع من أهم العوامل من أجل نجاحه ويعتمد على اختيار مكان في منطقة تجارية، كما يجب أن يكون قريباً من محلات بيع الملابس النسائية المختلفة، نظراً للميل إلى المقارنة بين المنتجات وبعضها البعض.

حيث إن اختيار المحل في مكان خالي من محلات بيع الجملة أو منطقة تشتهر ببيع الملابس بالجملة على الرغم من أنه يعد أمراً مميزاً، لكونه يُقلل من المنافسة بشكل كبير، إلا أنك قد تواجه خطر عدم وجود عملاء من الأساس، كما يُفضل أن تكون مساحة المشروع كبيرة ليتم تخزين وعرض العبايات في الوقت ذاته.

2- متطلبات تأسيس المشروع

تعد متطلبات تأسيس المشروع من أهم عوامل دراسة جدوى مشروع عبايات، حيث يحتاج المحل إلى تجهيزات متعددة من الداخل مثل تركيب العلاقات من أجل عرض الملابس عليهم.

هذا بالإضافة إلى تعليق لافتة كبيرة على المحل مع كتابة بيع العبايات الحريمي بالجملة والتجزئة، حيث إن الاهتمام يصب في تجهيز محل البيع مع الحرص على أن يكون مخزن البضاعة أو الشقة مكان جيد وخالي من الملوثات.

كما يجب التركيز على كون الكهرباء جيدة وتوصيلات المياه سليمة ولا تعمل على التسريب حتى لا تتلف البضاعة، مع ضرورة أن يكون مخزن البضاعة مؤمناً من الحرائق وغيرها من أخطار.

3- العمالة اللازمة للمشروع

يحتاج المشروع إلى عدد من العمال الذين يقفون في داخل محل البيع مع عدد اثنين من العمال من أجل تحميل وتخزين وإحضار البضاعة من المخازن للعملاء.

بالإضافة إلى إدارة صاحب المشروع للمشروع، حيث إن تواجد صاحب المشروع في العمل يعمل على ضمان النجاح والإدارة بشكل يُرضي العملاء ويُحقق الربح.

4- طريقة شراء البضائع بالجملة

إن الاعتماد على المصانع الكبيرة لشراء العبايات يساعدك على تحقيق الربح بسبب الحصول عليها بأقل الأسعار، والأمر سيان بالنسبة لكبار المستوردين، فالحصول على المُنتجات عن طريقهم بشكل مباشر من الأمور التي تُقلل التكلفة إلى حدٍ كبير.

بإمكانك كذلك التفكير في الاستيراد من الصين أو تركيا، وهذا عبر التواصل مع المصنع في هذه الدُول، ثم العمل على الاتفاق مع شركات الشحن وانتظار البضائع.

5- طرق بيع العبايات بالجملة

بإمكانك بيع العبايات من خلال توزيع المنتج على محلات البيع بالتجزئة والمحلات المحيطة كذلك، مع بيع البضاعة الموجودة في المناطق التجارية المحيطة بك بأسعار مميزة وتقديم العبايات ذات التصميمات اللافتة.

بالإضافة إلى إمكانية امتلاكك منافذ بيع أخرى في حال ما تمكنت من استغلال طرق وسبل الدعاية والإعلان عبر الإنترنت، وحتى استعمال الطرق العادية للتسويق والترويج للمُنتجات مثل نشر الأوراق والإعلانات المطبوعة.

6- الوصول إلى تفاصيل المشروع

يعد مشروع العبايات من المشاريع المميزة التي من الصعب أن يحدث خسائر بها، ومن أجل تحقيق الربح المطلوب كل ما عليك فعله هو دراسة المشروع جيداً والعمل على إيجاد منافذ شراء البضائع ومنافذ البيع كذلك.

بالإضافة إلى ضرورة معرفة أسعار البيع والشراء من المستوردين والموردين، مع معرفة التكاليف التي يتطلبها المشروع من أجل البدء به والاستمرار فيه.

7- برامج تصاميم الملابس

توجد العديد من البرامج الإلكترونية التي تتخصص في تصميم ملابس ثلاثية الأبعاد، والتي بإمكانك الاستعانة بها من أجل العمل على تلقي طلبات العملاء وعرض الموديلات عليهم قبل العمل على تطبيقها، وعلى رأس هذه البرامج ما يلي:

البرنامج	تفاصيل البرنامج	رابط التحميل
Marvelous Designer	برنامج احترافي في تصميم الأزياء ثلاثية الأبعاد	"من هنا"

"من هنا"	تطبيق سهل الاستخدام ويشمل آلاف التطبيقات	Fashion Design Flat Sketch
"من هنا"	يتضمن لوحة عرض وقطعة من الورق للرسم والتصميم	Pro.pose

يعد مشروع بيع العبايات من المشاريع البسيطة التي لا تحتاج إلى رأس مال ضخيم كما أنها تعود بالربح الكبير على أصحابها، وتساعد على تحقيق النجاح والشهرة في حال تم التخطيط لها بشكل جيد وشامل.

عدد أمتار يتراوح بين 3 - 4 أمتار.	كم متر تحتاج لتفصيل العباية؟
قماش الكريب.	ما افضل قماش للعبايات؟
لا، في حال ما لم يكن مُخلًا.	هل مشروع العبايات حرام؟